

WIN - WIN Situation

Kosten und auch der Zinsaufwand sollten in jedem Unternehmen mit im Fokus stehen!

Eine Optimierung kann Intern oder auch Extern angestoßen werden. Jeder Unternehmer hat vieles richtig gemacht, sonst stände er nicht da, wo er heute steht. Für den Unternehmer ist vielfach nur das stetig, was nicht stetig ist!

Der Unternehmer wird somit stets hinterfragen, ob es etwas zu verbessern gibt oder nicht. Diese Analyse kann, soll und muss nicht teuer sein. Ziel ist es den Unternehmer zu bestätigen und zu unterstützen und nicht Ihn zu kritisieren.

Hierauf aufbauend, bietet JHD Finanz- und Interim Management, die erfolgsabhängige Analyse für -abzustimmende – Produkte und Projekte an. Z.B. die Analyse von

- Kostenstrukturen
- Kosten/Nutzen in Geschäftsprozessen
- Arbeitsabläufen im kfm. Bereich
- Kreditstrukturen
- Zinsstrukturen
- Liquiditätsverläufe/Cash-Flow
- Debitoren- und Kreditorenstrukturen
- Planung von Geschäftsprozessen
- usw.

Auf Basis einer Kurzanalyse wird ein ausgewählter Geschäftsbereich auf Umfang, Wertigkeit und Einsparpotential analysiert.

Die Honorarbasis ist ein einmaliger Pauschalbetrag für die Basisanalyse zzgl. Nebenkosten und der gesetzlichen Umsatzsteuer. Das anschließende Erfolgshonorar liegt bei 25 % der zu erwartenden Ersparnis, für das erste volle Geschäftsjahr.

Hierdurch zahlt der Unternehmer aus dem Erfolg die Beratungsleistung.

Der Erfolg muss höher sein, als der Aufwand.